

TECHNICO-COMMERCIAL VÉRANDAS (H/F)

VÉRANDA GUSTAVE RIDEAU – Lons-le-Saunier (39)

Depuis presque 40 ans, Véranda Gustave Rideau conçoit, fabrique, et pose des vérandas en aluminium. Espace de vie à la fois intérieur et extérieur, la véranda est aujourd'hui la solution idéale d'extension et de valorisation du patrimoine. Leader de la véranda aluminium en France, V.R. a fait le choix de fabriquer tous ses produits en France pour répondre à une véritable exigence qualité.

Rejoignez l'équipe de notre concession du Jura, au poste de Technico-Commercial Vérandas (H/F). Le secteur à développer est le Jura (39).

Nous recrutons :

Un technico-commercial Vérandas (H/F)

- Poste basé à Lons-le-Saunier (39)
- CDI à pourvoir dès que possible
- Temps plein

Missions :

- Démarchage actif auprès de prospects
- Mise en œuvre d'actions commerciales sur le secteur concerné
- Elaboration d'un plan de prospection personnelle
- Vente aux particuliers
- Développement du secteur attribué
- Chiffrage des devis
- Suivi des contacts spontanés apportés par le site V.R.
- Les contacts clients obtenus par le site internet, visites du magasin et mailings seront complétés par votre propre action.

Vous serez accompagné(e) lors de votre intégration, et des formations pourront vous être proposées tout au long de votre parcours professionnel à nos côtés.

Profil recherché :

- Avec une maîtrise importante de la vente et une expérience minimum de 2 ans en Menuiserie Aluminium ou Vérandas, vous êtes une personne dynamique, à l'écoute, avec un fort attrait pour la relation client.
- La rémunération se compose d'une partie fixe et d'une partie variable, vous disposerez également d'un véhicule de service.
- Permis B obligatoire.